

## <アカデミー有料会員のご案内>

脱職人アカデミー主宰の鈴木です。

アカデミーの有料会員へご入会いただくと、該当のコンテンツと各種フォローアップにてオンラインでサロン経営を学ぶことができます。

### ◆プレミアム会員（入会金+月額9,900円）

- ・脱職人実践塾の講義動画（基本動画54本+追加コンテンツ）
- ・毎月のzoomミーティング
- ・専用のオンラインチャット（slackでのフォロー）

### ◆ロイヤル会員（入会金+月額19,800円）

- ・脱職人実践塾の講義動画（基本動画54本+追加コンテンツ）
- ・複業コンサル養成講座の講義動画（現在収録中）
- ・個別チャット相談
- ・専用のオンラインチャット（slackでのフォロー）

	実践コース プレミアム会員	コンサル起業コース ロイヤル会員	某有名オンライン プログラミングスクール
実践塾動画	○ (50本以上見放題)	○ (50本以上見放題)	
コンサル講座動画	×	○ (これから順次公開)	
個別相談	×	○	○
グループチャット	◎ (退会後もフォロー)	◎ (退会後もフォロー)	○ (入会中のみ)
入会金	99,000円 (先着で優待中)		198,000円
月額	9,900円	19,800円	19,800円
メリット (目指すゴール)	①経営が改善される ②脱職人ができる	①経営が改善される ②脱職人ができる ③コンサル起業ができる	プログラマーとして 就職ができる
目指す年収の目安	1,000万～ (働く時間は減らす)	2,000万～ (リソースを生かす)	500万～1,000万 (労働量、能力に比例)
成功保証	なし	なし	あり (就職の保証)

## <アカデミー有料会員のご入会方法>

現在は「2期募集」のご案内中です。

0期募集・・・2021/3月終了

1期募集・・・2021/5月終了

2期募集・・・2021/6月～入会金ご優待にて募集中

①お問い合わせ専用のLINEを友達追加してください。

→<https://lin.ee/fGHeolN>

②現在のお悩みと目標を確認させていただいた上で、入会のご案内をいたします。

③ご検討の上、ご希望であればご入会ください。（アップグレード可能です）

## <脱職人実践塾とは？>

過去にリアルで開催した経営改善プログラムです。（卒業生は全国に200名以上）

この講座では、現場を引退しても年商1億を安定させたサロン経営を目指す方を対象にして、弊社事例をベースに具体的なノウハウを公開しております。

その費用対効果は受講生の声（成果）を参照してください。

→<https://salon-labo.com/voice>



お世話になっています。  
実践塾の〇〇です。

2020年の成果報告です。

昨年はコロナの流行もあり顧客1人当たりのLTVがより大切になると感じて、高単価を狙ったホームページやLP集客と次回予約の仕組み化に取り組みました。

結果は...

- 新規単価¥23,400-
- 次回予約率ほぼゼロから87.5%に
- 6ヶ月LTV→¥56,700-

になりました！



おかげさまで、コロナ禍の2020年でしたが

総売上・前年対比114%（20201216現在）で推移しています。前年を下回ったのは3月の-4%のみでした。

生産性75万、総単価1000円アップ、なによりも12月にも関わらず、稼ぎ頭であった自分が水木はサロンに立たない設定でこの成果、ありがたい限りです。

来年はもっと時間生産性を意識しつつ生産性を上げ、もう一日経営者の時間を増やし、集客・求人・コンサル活動で成果を出していきたいです！  
来年もご指導よろしく願いいたします(^ ^)

## <脱職人実践塾のプログラム>

- ①スタートアップ (<https://salon-labo.com/category/course01/kouza-start>)  
美容室経営の重要指標、脱職人へのゴールイメージ
- ②客単価アップ (<https://salon-labo.com/category/course01/kyakutannka>)  
基本メニューの構築、バックエンド戦略、商品販売ノウハウ
- ③リピート改善 (<https://salon-labo.com/category/course01/repeat-up>)  
コアメニュー戦略、3回来店の仕組み化、ツール活用法、固定化ノウハウ
- ④ブランディング (<https://salon-labo.com/category/course01/branding>)  
ペルソナ設定方法、信頼構築術、オファーと見せ方によるブランディング
- ⑤集客導線作り (<https://salon-labo.com/category/course01/syuukyaku>)  
顧客リスト活用、営業活動、WEB集客、チラシ集客
- ⑥マネジメント (<https://salon-labo.com/category/course01/management>)  
マニュアル作り、評価制度、ツール活用による仕組み化
- ⑦経営者の働き方 (<https://salon-labo.com/category/course01/workstyle>)  
目標設定術、ルーティンワーク、タスク管理術、ネクストステージ

## <アカデミー有料会員のご入会方法>

現在は「2期募集」のご案内中です。

0期募集・・・2021/3月終了

1期募集・・・2021/5月終了

2期募集・・・2021/6月～入会金ご優待にて募集中

①お問い合わせ専用のLINEを友達追加してください。

→<https://lin.ee/fGHeoIN>

②現在のお悩みと目標を確認させていただいた上で、入会のご案内をいたします。

③ご検討の上、ご希望であればご入会ください。（アップグレード可能です）

## <複業コンサル養成講座とは？>

脱職人後のネクストステージとして、最短でコンサルデビューを実現し、経営者としての収入の柱を構築するためのプログラムです。

この講座では、ゼロイチとして最短100万売上を出すことと年商1000万の事業構築を目指したい方が対象です。

受講生の声（成果）はこちらを参照してください。

→<https://salon-labo.com/voice-2>

鈴木さん、コンサル講座1期を受講した  
です。

成果報告です！

- ・セミナー集客20名
- ・講座売上150万
- ・個別コンサル120万

という成果を年内に出すことができました！

ゼロからはじめたのに、自分でも正直こんな成果がでるとはおもっていませんでした  
😅🙏

講習で教えて貰ったことを全てやれたわけではないので、来年また頑張ります！

またご相談させてください。ありがとうございました！

23:24

既読 素晴らしいっ。報告ありがとうございますっ！

33分前にオンライン

鈴木さんにアドバイス頂きはじめて  
コンサルをするためのセミナー  
をしたんですが、

合わせて160万のコンサル契約  
いただけました。

コンサルやろうと決めてからた  
った3カ月の成果で世界観がガ  
ラリと変わりました！

0:07

鈴木さんこんばんは  
何時もアドバイスありがとうございます。  
す。

コンサル活動スタートから1年たったところですが、  
トータル売上1300万超えとなりました！

年内2000万越えを目標にしていきます！

今後ともご指導よろしくお願い致します。

18:15

鈴木さん いつもお世話になります！

現場を離れ、本格的にコンサルとして活動した  
昨年の売上は約300万でした！

恐らく週2のサロンワークの売上よりも  
高いです...笑

コンサル活動を行う事で、自身のサロンも  
客観的に見れる事で相乗効果もありますね

来年はさらにコンサル活動の時間を増や  
していきます！

## ＜複業コンサル養成講座のプログラム＞

- ①スタートアップ (<https://salon-labo.com/category/course02/consul-start>)  
複業コンサルをはじめするためのマインドセット
- ②コンテンツ化 (<https://salon-labo.com/category/course02/content>)  
実績の洗い出し、ポジショニング、テーマづくり、コンテンツ作成
- ③リストマーケティング (<https://salon-labo.com/category/course02/listmarketing>)  
見込み客集め、情報発信術、無料オファー作成、広告の運用術
- ④セミナーセールス（準備中）  
リアル、zoomでのセミナーの開催方法、セミナーでのクロージング術
- ⑤個別クロージング（準備中）  
電話相談、対面相談、zoom相談による高額でも売り込まずに売るセールスノウハウ
- ⑥コンサルティング（準備中）  
クライアントの成果を出すためのコンサルティングノウハウ
- ⑦1000万事業計画（準備中）  
1000万事業への設計パターン解説  
代理店として活動可能なコンテンツのご紹介（HP販売、講座販売など）

## ＜アカデミー有料会員へのご入会方法＞

現在は「2期募集」のご案内中です。

0期募集・・・2021/3月終了

1期募集・・・2021/5月終了

2期募集・・・2021/6月～入会金ご優待にて募集中

①お問い合わせ専用のLINEを友達追加してください。

→<https://lin.ee/fGHeoIN>

②現在のお悩みと目標を確認させていただいた上で、入会のご案内をいたします。

③ご検討の上、ご希望であればご入会ください。（アップグレード可能です）